

en \$ CA, sauf indication contraire

TSX/NYSE/PSE : MFC

SEHK : 945

Pour diffusion immédiate

8 août 2018

Le communiqué sur les résultats trimestriels de la Société Financière Manuvie (« Manuvie » ou la « Société ») doit être lu avec le rapport aux actionnaires de la Société pour le deuxième trimestre de 2018, y compris les états financiers consolidés intermédiaires non audités pour le trimestre et le semestre clos le 30 juin 2018, qui ont été préparés selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS ») publiées par l'International Accounting Standards Board (« IASB »), et qui est disponible sur notre site Web à l'adresse <http://www.manuvie.com/rapporttrimestriels>.

Les taux de croissance ou du recul des mesures financières contenus dans le présent communiqué sont présentés selon un taux de change constant. Le taux de change constant ne tient pas compte de l'incidence des fluctuations des taux de change et est une mesure non conforme aux PCGR. Nous utilisons certaines mesures non conformes aux PCGR pour évaluer la performance de la Société dans son ensemble et de ses secteurs. Pour de plus amples renseignements sur les mesures financières non conformes aux PCGR, se reporter à la rubrique « Rendement et mesures non conformes aux PCGR » ci-après ainsi qu'au rapport de gestion du deuxième trimestre de 2018 et au rapport de gestion de 2017.

De l'information additionnelle relative à la Société est disponible sur le site de SEDAR à l'adresse <http://www.sedar.com> et sur le site Web de la U.S. Securities and Exchange Commission (« SEC ») à l'adresse <http://www.sec.gov> (section EDGAR Filers).

## **Manuvie déclare un résultat net de 1,3 milliard de dollars et un résultat tiré des activités de base de 1,4 milliard de dollars pour le deuxième trimestre de 2018, ainsi qu'une croissance supérieure à 10 % pour chacun des secteurs d'activité**

TORONTO – Manuvie a annoncé aujourd'hui un résultat net attribué aux actionnaires de 1 262 millions de dollars pour le deuxième trimestre de 2018 (« T2 2018 »), un résultat dilué par action ordinaire de 0,61 \$ et un rendement des capitaux propres attribuables aux porteurs d'actions ordinaires (« RCP ») de 12,3 %, en regard respectivement de 1 255 millions de dollars, 0,61 \$ et 12,4 % au deuxième trimestre de 2017 (« T2 2017 »). L'augmentation du résultat net attribué aux actionnaires reflète principalement la croissance du résultat tiré des activités de base et l'amélioration de l'incidence directe des marchés, contrebalancées en grande partie par la diminution des profits sur les résultats techniques liés aux placements exclus du résultat tiré des activités de base et par des frais de restructuration. Au T2 2018, Manuvie a généré un résultat tiré des activités de base de 1 431 millions de dollars, un résultat tiré des activités de base dilué par action ordinaire de 0,70 \$ et un rendement des capitaux propres attribuables aux porteurs d'actions ordinaires tiré des activités de base (« RCP tiré des activités de base ») de 14,0 %, par rapport respectivement à 1 174 millions de dollars, 0,57 \$ et 11,5 % pour le T2 2017<sup>1</sup>.

Depuis le début de l'exercice 2018, le résultat net attribué aux actionnaires a atteint 2 634 millions de dollars, le résultat dilué par action ordinaire, 1,28 \$, et le RCP, 13,2 %, en regard respectivement de 2 605 millions de dollars, 1,27 \$ et 13,0 % pour la période correspondante de 2017. Depuis le début de l'exercice 2018, le résultat tiré des activités de base s'est fixé à 2 734 millions de dollars, le résultat tiré des activités de base dilué par action ordinaire, à 1,33 \$, et le RCP tiré des activités de base, à 13,7 %, contre respectivement 2 275 millions de dollars, 1,11 \$ et 11,3 % pour la période correspondante de 2017.

« Nous avons enregistré des résultats robustes au deuxième trimestre, une croissance du résultat tiré des activités de base supérieure à 10 % pour chacun de nos secteurs d'activité ainsi qu'un résultat net solide, alors que nos cinq priorités et les objectifs ambitieux que nous nous sommes fixés dans le cadre de notre Journée des investisseurs la plus récente sont demeurés au cœur de nos initiatives, a affirmé Roy Gori, président et chef de la direction.

« Au cours du trimestre, nous avons réalisé des progrès importants au chapitre de l'accroissement de l'efficacité des fonds propres dans nos activités traditionnelles et avons libéré des fonds propres de 400 millions de dollars, a poursuivi M. Gori.

<sup>1</sup> Le résultat tiré des activités de base, le résultat tiré des activités de base dilué par action ordinaire et le RCP tiré des activités de base sont des mesures non conformes aux PCGR.

« Nous avons également élargi notre réseau de distribution en Asie en concluant une nouvelle entente de bancassurance exclusive au Cambodge, et, au Canada, nous sommes devenus la première société d'assurance vie à effectuer la tarification par voie de l'intelligence artificielle, de manière à accroître l'efficacité et à réduire les délais de réponse aux clients. »

Phil Witherington, chef des finances, a déclaré : « Nous continuons de nous concentrer sur la gestion des coûts de l'entreprise et notre ratio d'efficacité s'est amélioré de trois points de pourcentage d'un exercice à l'autre. Au T2 2018, nous avons également pris un certain nombre de décisions stratégiques qui nous permettront de réaliser des économies annuelles avant impôts de 300 millions de dollars d'ici la fin de 2019 et qui ont donné lieu à des frais de restructuration avant impôts de 250 millions de dollars au cours du trimestre ».

## RENDEMENT DE LA SOCIÉTÉ

### Rentabilité

**Résultat net attribué aux actionnaires de 1 262 millions de dollars au T2 2018, une augmentation par rapport à 1 255 millions de dollars au T2 2017**

L'augmentation du résultat net attribué aux actionnaires reflète principalement la croissance du résultat tiré des activités de base et une amélioration de l'incidence directe des marchés, contrebalancées en grande partie par la baisse des profits sur les résultats techniques liés aux placements exclus du résultat tiré des activités de base et par les frais de restructuration. Chacun de ces éléments est analysé ci-après.

**Résultat tiré des activités de base de 1 431 millions de dollars au T2 2018, une augmentation de 257 millions de dollars, ou 25 %, par rapport à celui du T2 2017**

Nous avons affiché une croissance du résultat tiré des activités de base supérieure à 10 % dans chacun de nos secteurs d'activité. La croissance est attribuable à l'amélioration des résultats techniques, à la plus grande efficacité sur le plan des charges, à la baisse des taux d'imposition aux États-Unis, à l'avantage lié à la reprise de provisions pour positions fiscales incertaines pour une année antérieure au Canada et à la croissance des activités. Ces éléments ont été contrebalancés en partie par la diminution des profits sur les placements liés aux activités de base<sup>1</sup> (104 millions de dollars au T2 2018 par rapport à 154 millions de dollars au T2 2017). Au T2 2018, le résultat tiré des activités de base comprenait un profit lié aux résultats techniques de 11 millions de dollars après impôts (19 millions de dollars avant impôts) par rapport à une charge de 58 millions de dollars après impôts (86 millions de dollars avant impôts) au T2 2017<sup>2</sup>.

**RCP de 12,3 % au T2 2018, un niveau semblable à celui de 12,4 % au T2 2017, et RCP tiré des activités de base de 14,0 %, en regard de 11,5 % au T2 2017**

L'augmentation du RCP tiré des activités de base par rapport à celui du T2 2017 reflète en grande partie la hausse du résultat tiré des activités de base mentionnée précédemment.

**Profits sur les résultats techniques liés aux placements de 122 millions de dollars au T2 2018, en comparaison de profits de 292 millions de dollars au T2 2017**

Les profits sur les résultats techniques liés aux placements de 122 millions de dollars comptabilisés au T2 2018 reflètent principalement l'incidence favorable des activités de réinvestissement des titres à revenu fixe sur l'évaluation de nos provisions mathématiques et les résultats solides au chapitre du crédit. Conformément à notre définition du résultat tiré des activités de base, nous avons inclus des profits sur les résultats techniques liés aux placements de 104 millions de dollars dans le résultat tiré des activités de base au T2 2018 et des profits de 154 millions de dollars dans le résultat tiré des activités de base au T2 2017. (Voir la rubrique « Rendement et mesures non conformes aux PCGR » de notre rapport aux actionnaires du deuxième trimestre de 2018.)

---

<sup>1</sup> Les profits sur les placements liés aux activités de base sont une mesure non conforme aux PCGR.

<sup>2</sup> Avec prise d'effet au premier trimestre de 2018, les résultats techniques sont présentés compte non tenu de la participation minoritaire. Les chiffres des périodes comparatives ont été retraités.

## **Profits de 45 millions de dollars liés à l'incidence directe des marchés au T2 2018, par rapport à des charges de 37 millions de dollars au T2 2017**

Les profits réalisés au T2 2018 s'expliquent par l'élargissement des écarts de taux des obligations de sociétés aux États-Unis, contrebalancé en partie par les pertes à la vente d'obligations disponibles à la vente (« DV »).

## **Ratio d'efficience<sup>1</sup> de 51,2 % au T2 2018 en comparaison du ratio de 54,2 % au T2 2017**

L'augmentation des frais généraux inclus dans le résultat tiré des activités de base n'a été que de 4 %, alors que le résultat tiré des activités de base avant impôts a augmenté de 18 %, de sorte que notre ratio d'efficience s'est amélioré de 3,0 points de pourcentage.

## **Frais de restructuration de 200 millions de dollars comptabilisés au T2 2018**

Nous avons comptabilisé des frais de restructuration après impôts de 200 millions de dollars (250 millions de dollars avant impôts) au T2 2018 liés à des mesures qui devraient générer des économies de coûts annuelles de 300 millions de dollars avant impôts une fois qu'elles auront été mises en œuvre, et il est prévu que la quasi-totalité des économies seront réalisées d'ici la fin de 2019<sup>2</sup>. Ces frais ont trait essentiellement au programme de départ volontaire du plan de transformation de nos activités au Canada et de notre programme de départ à la retraite anticipé volontaire en Amérique du Nord, ainsi qu'aux coûts d'optimisation de l'espace utilisé par nos bureaux aux États-Unis et au Canada.

## **Charge après impôts estimée à au plus 100 millions de dollars pour le troisième trimestre de 2018 (« T3 2018 ») relativement à l'examen annuel des méthodes et hypothèses actuarielles**

Au T3 2018, nous achèverons notre examen annuel des méthodes et hypothèses actuarielles. Bien que cet examen ne soit pas terminé, des indications préliminaires permettent de penser qu'il donnera lieu à une charge nette après impôts d'au plus 100 millions de dollars au T3 2018<sup>2</sup>. Les hypothèses qui font l'objet d'un examen cette année comprennent les hypothèses de déchéance pour les produits d'assurance vie aux États-Unis, certaines hypothèses de mortalité pour les produits d'assurance et de rente aux États-Unis et au Canada, certaines hypothèses relatives aux placements et les hypothèses relatives au comportement des titulaires de contrats de rente à capital variable aux États-Unis.

## **Croissance des activités d'assurance**

### **Souscriptions d'équivalents primes annualisées (« EPA »)<sup>1</sup> de 1,2 milliard de dollars au T2 2018, une baisse de 22 % par rapport à celles du T2 2017**

En Asie, les souscriptions d'EPA ont augmenté de 2 % en regard de celles du T2 2017, la croissance supérieure à 10 % à Hong Kong et dans les autres régions d'Asie<sup>3</sup> ayant été contrebalancée en grande partie par les pressions concurrentielles au Japon. Au Canada, la baisse de 62 % des souscriptions d'EPA par rapport à celles du T2 2017 reflète essentiellement la souscription d'un régime d'assurance collective pour un groupe de grande taille au cours de l'exercice précédent. Aux États-Unis, les souscriptions d'EPA ont reculé de 20 % en comparaison de celles du T2 2017 du fait de la baisse des souscriptions de produits d'assurance vie International UL à la suite de l'augmentation des tarifs au troisième trimestre de 2017 (« T3 2017 ») visant à améliorer les marges.

### **Valeur des affaires nouvelles (« VAN »)<sup>1</sup> de 411 millions de dollars au T2 2018, une augmentation de 24 % par rapport à celle du T2 2017**

L'augmentation de la VAN s'explique par les améliorations notées en Asie et au Canada. En Asie, la VAN a progressé de 27 % en regard de celle du T2 2017 pour s'établir à 334 millions de dollars, du fait d'une amélioration de la composition des activités, des mesures prises par la direction pour accroître les marges et de la hausse des taux d'intérêt sur les marchés clés. Au Canada, la VAN s'est améliorée de 25 % en comparaison de celle du T2 2017, du fait essentiellement que les tarifs ont été haussés au T3 2017 pour améliorer les marges.

## **Croissance des activités de gestion de patrimoine et d'actifs**

### **Apports bruts<sup>1</sup> de 29,1 milliards de dollars au T2 2018, en baisse de 2 %, ou 1,2 milliard de dollars, par rapport à ceux du T2 2017**

La baisse s'explique par le recul des apports bruts en Asie imputable à la diminution des souscriptions de fonds communs de placement en Chine continentale, contrebalancé en partie par la hausse des apports bruts au Canada, soutenue par le succès des campagnes de marketing des produits destinés aux particuliers. Aux États-Unis, la hausse des apports bruts dans les

<sup>1</sup> Le ratio d'efficience, les souscriptions d'EPA, la VAN et les apports bruts sont des mesures non conformes aux PCGR.

<sup>2</sup> Se reporter à la rubrique « Mise en garde au sujet des énoncés prospectifs » ci-après.

<sup>3</sup> Les autres régions d'Asie excluent le Japon et Hong Kong.

activités de régimes de retraite et le succès du lancement du John Hancock Infrastructure Fund ont été contrebalancés par la baisse des apports bruts des produits destinés aux particuliers.

### **Apports nets<sup>1</sup> de 0,1 milliard de dollars au T2 2018, par rapport à 5,9 milliards de dollars au T2 2017**

Le recul des apports nets découle de la résiliation de trois régimes de retraite pour des groupes de grande taille dans nos activités de régimes de retraite aux États-Unis et, dans une moindre mesure, de la baisse des apports bruts.

### **Actifs gérés et administrés<sup>1</sup> des activités de gestion de patrimoine et d'actifs totalisant 640 milliards de dollars au 30 juin 2018, une hausse de 1 % par rapport aux actifs gérés et administrés au 31 décembre 2017**

Les actifs gérés et administrés des activités de gestion de patrimoine et d'actifs ont augmenté de 1 % en regard des actifs gérés et administrés au 31 décembre 2017, en raison des apports nets positifs de 10,1 milliards de dollars depuis le début de l'exercice, et ont progressé de 9 % en comparaison des actifs gérés et administrés au 30 juin 2017, du fait des rendements de placement favorables et des apports nets positifs.

### **Croissance à l'échelle de la Société**

#### **Actifs gérés et administrés totalisant 1,1 billion de dollars au 30 juin 2018, une hausse de 1 % par rapport à ceux au 31 décembre 2017**

Les actifs gérés et administrés ont augmenté de 1 % par rapport à ceux au 31 décembre 2017 en raison des apports nets soutenus des clients, et ont progressé de 6 % en regard de ceux au 30 juin 2017, sous l'effet des rendements de placement favorables et des apports nets soutenus des clients.

### **Solidité financière**

#### **Ratio du test de suffisance du capital des sociétés d'assurance vie (« TSAV ») de 132 % pour La Compagnie d'Assurance-Vie Manufacturers (« Manufacturers ») au 30 juin 2018 par rapport à 129 % au 31 mars 2018**

Au 30 juin 2018, le ratio du TSAV de Manufacturers était de 132 %. L'augmentation de trois points de pourcentage du ratio en regard du ratio au 31 mars 2018 s'explique par divers facteurs, y compris la croissance en interne des fonds propres attribuable aux résultats, une émission nette de fonds propres et une diminution des fonds propres requis du fait surtout, parmi les diverses initiatives, de la réduction des actifs alternatifs à long terme dans la composition de notre portefeuille d'actifs.

#### **Ratio d'endettement de Manuvie de 29,4 % au 30 juin 2018, contre 29,7 % au 31 mars 2018**

Le ratio d'endettement a diminué en comparaison du ratio du trimestre précédent, étant donné que l'augmentation des résultats non distribués a plus que contrebalancé une émission nette de titres d'emprunt.

## **RENDEMENT DE NOS ACTIVITÉS**

Avec prise d'effet le 1<sup>er</sup> janvier 2018, la Société a créé le secteur Gestion de patrimoine et d'actifs, Monde qui est maintenant un secteur clé à présenter, reflétant ainsi les changements organisationnels apportés pour favoriser une meilleure harmonisation avec nos priorités stratégiques ainsi que pour définir plus clairement l'orientation et tirer profit de la portée des activités de gestion de patrimoine et d'actifs à l'échelle mondiale.

Voici les secteurs pour lesquels l'information financière doit être présentée :

- **Asie** – produits d'assurance et produits d'accumulation de patrimoine fondés sur l'assurance en Asie.
- **Canada** – produits d'assurance, produits d'accumulation de patrimoine fondés sur l'assurance et services bancaires au Canada.
- **États-Unis** – produits d'assurance vie et administration de produits d'assurance soins de longue durée et d'accumulation de patrimoine fondés sur l'assurance aux États-Unis.
- **Gestion de patrimoine et d'actifs, Monde** – solutions de gestion de patrimoine à honoraires offrant peu ou pas de garanties à nos clients de produits individuels, de retraite et institutionnels à l'échelle mondiale.
- **Services généraux et autres** – rendement des actifs auxquels sont adossés les fonds propres, net des sommes affectées aux secteurs d'exploitation; coûts engagés par le siège social attribuables aux activités liées aux actionnaires (non affectés aux secteurs d'exploitation); coûts de financement; activités du sous-secteur de la réassurance IARD; et activités de réassurance en voie de liquidation. L'incidence des mises à jour des méthodes et hypothèses actuarielles, qui était présentée auparavant dans le secteur Services généraux et autres, est désormais présentée dans les secteurs d'exploitation respectifs.

---

<sup>1</sup> Les apports nets et les actifs gérés et administrés sont des mesures non conformes aux PCGR.

Le tableau ci-dessous présente un rapprochement du résultat tiré des activités de base et du résultat net attribué aux actionnaires.

(en millions de dollars)	Résultats trimestriels			Cumul de l'exercice	
	T2 2018	T1 2018	T2 2017	2018	2017
<b>Résultat tiré des activités de base</b>					
Asie	406 \$	427 \$	350 \$	833 \$	707 \$
Canada	403	290	278	693	533
États-Unis	456	432	359	888	800
Gestion de patrimoine et d'actifs, Monde	239	227	214	466	402
Services généraux et autres (excluant les profits sur les placements liés aux activités de base)	(177)	(169)	(181)	(346)	(367)
Profits sur les placements liés aux activités de base	104	96	154	200	200
<b>Total du résultat tiré des activités de base</b>	<b>1 431 \$</b>	<b>1 303 \$</b>	<b>1 174 \$</b>	<b>2 734 \$</b>	<b>2 275 \$</b>
<b>Les éléments exclus du résultat tiré des activités de base sont les suivants :</b>					
Résultats techniques liés aux placements exclus du résultat tiré des activités de base	18	-	138	18	138
Incidence directe des marchés des actions, des taux d'intérêt et des obligations au titre des garanties de rente à capital variable	45	50	(37)	95	230
Frais de restructuration	(200)	-	-	(200)	-
Autres	(32)	19	(20)	(13)	(38)
<b>Résultat net attribué aux actionnaires</b>	<b>1 262 \$</b>	<b>1 372 \$</b>	<b>1 255 \$</b>	<b>2 634 \$</b>	<b>2 605 \$</b>

## Asie

### Faits saillants

Au T2 2018, le résultat tiré des activités de base du secteur Asie a augmenté de 19 %. En raison de l'accent continu mis sur la génération de valeur, la VAN s'est établie à 258 millions de dollars américains, soit une augmentation de 27 % en regard de celle au T2 2017, et la marge sur les affaires nouvelles (« marge sur la VAN »)<sup>1</sup>, à 38,6 %, en regard de 30,6 % pour le T2 2017. Au T2 2018, les souscriptions d'EPA étaient en hausse de 2 % par rapport à celles du T2 2017.

Conformément à nos priorités stratégiques, au T2 2018, nous avons :

- conclu une entente de bancassurance exclusive de 15 ans avec la Sathapana Bank au Cambodge;
- poursuivi le déploiement du système de recommandation NPS, qui est désormais en place dans neuf marchés;
- amélioré les points de vente électroniques au Japon; et
- lancé une solution numérique de bout en bout au moyen de notre entente de bancassurance exclusive avec Bank Danamon en Indonésie.

### Résultat

Exprimé en dollars américains, la monnaie de présentation du secteur, le résultat net attribué aux actionnaires s'est établi à 280 millions de dollars américains au T2 2018, en regard de 377 millions de dollars américains au T2 2017, et le résultat tiré des activités de base s'est fixé à 315 millions de dollars américains au T2 2018, en comparaison de 260 millions de dollars américains au T2 2017. Les éléments exclus du résultat tiré des activités de base constituaient une charge nette de 35 millions de dollars américains au T2 2018, comparativement à un profit net de 117 millions de dollars américains au T2 2017.

Au T2 2018, le résultat tiré des activités de base a progressé de 19 % par rapport à celui du T2 2017. L'augmentation du résultat tiré des activités de base s'explique par la contribution positive de Hong Kong et des autres régions d'Asie découlant de l'incidence favorable des affaires nouvelles, de la croissance des contrats en vigueur et des économies d'échelle réalisées. Ces facteurs ont été contrebalancés en partie par la baisse du résultat tiré des activités de base au Japon attribuable aux résultats techniques moins favorables et au recul des volumes d'affaires nouvelles.

<sup>1</sup> La marge sur la VAN est une mesure non conforme aux PCGR.

La variation défavorable de 152 millions de dollars américains des éléments exclus du résultat tiré des activités de base découle essentiellement d'une charge nette liée à l'incidence directe des marchés des actions au T2 2018, en comparaison d'un profit net au T2 2017.

Le résultat net attribué aux actionnaires depuis le début de l'exercice 2018 a atteint 635 millions de dollars américains, comparativement à 789 millions de dollars américains pour la période correspondante de 2017. Depuis le début de l'exercice 2018, le résultat tiré des activités de base de 653 millions de dollars américains a augmenté de 20 % par rapport à celui de la période correspondante de 2017. L'augmentation s'explique par des facteurs semblables à ceux mentionnés précédemment. Les éléments exclus du résultat tiré des activités de base depuis le début de l'exercice correspondaient à une charge nette de 18 millions de dollars américains depuis le début de l'exercice 2018 et à un profit net de 259 millions de dollars américains pour la période correspondante de 2017. Ces éléments sont décrits à la rubrique « Rendement et mesures non conformes aux PCGR » ci-après.

### Souscriptions et VAN

Les **souscriptions d'EPA** du T2 2018 se sont établies à 711 millions de dollars américains, une hausse de 2 % en comparaison de celles du T2 2017, étant donné que la croissance à Hong Kong et dans les autres régions d'Asie a été en grande partie contrebalancée par le recul des volumes de souscriptions au Japon. Au T2 2018, la VAN s'est établie à 258 millions de dollars américains, une hausse de 27 % par rapport à celle du T2 2017, qui témoigne de la croissance à l'échelle de la plupart de nos marchés. Les souscriptions d'EPA de 1,5 milliard de dollars américains depuis le début de l'exercice 2018 étaient comparables à celles de la période correspondante de 2017, étant donné que la solide croissance à Hong Kong et dans les autres régions d'Asie a été contrebalancée par le recul des volumes de souscriptions au Japon. La VAN depuis le début de l'exercice 2018 a totalisé 515 millions de dollars américains, soit 13 % de plus que celle de la période correspondante de 2017, ce qui témoigne de la croissance à Hong Kong et dans les autres régions d'Asie.

- Les souscriptions d'EPA au Japon ont atteint 232 millions de dollars américains au T2 2018, une baisse de 23 % en regard de celles du T2 2017 attribuable à la concurrence persistante dans le segment de marché des produits destinés aux entreprises. Malgré la diminution des souscriptions, au Japon, la VAN s'est fixée à 79 millions de dollars américains au T2 2018, une augmentation de 9 % en comparaison de la VAN du T2 2017, attribuable à l'augmentation des marges découlant de l'amélioration de la composition du portefeuille de produits et des mesures prises par la direction. La marge sur la VAN s'est fixée à 34,2 % au Japon, une hausse de 9,9 points de pourcentage en regard de celle du T2 2017.
- À Hong Kong, les souscriptions d'EPA du T2 2018 se sont établies à 142 millions de dollars américains, une hausse de 14 % en comparaison de celles du T2 2017, qui témoigne de la croissance à l'échelle des réseaux d'agents, de bancassurance et de courtiers. À Hong Kong, la VAN a progressé de 40 % au T2 2018 en regard de la VAN du T2 2017, pour s'établir à 89 millions de dollars américains, du fait de l'augmentation des souscriptions, des économies d'échelle et de l'accroissement des marges sur les produits. À Hong Kong, la marge sur la VAN de 62,9 % était en hausse de 11,9 points de pourcentage en comparaison de celle du T2 2017, ce qui s'explique par l'incidence des mesures prises par la direction depuis le deuxième semestre de 2017.
- Dans les autres régions d'Asie, les souscriptions d'EPA se sont fixées à 337 millions de dollars américains au T2 2018, une hausse de 23 % en regard de celles du T2 2017 attribuable à la forte croissance dans le réseau de bancassurance et le réseau d'agents. Au T2 2018, la VAN a atteint 90 millions de dollars américains, une augmentation de 35 % en comparaison de la VAN du T2 2017, attribuable à la hausse des souscriptions, aux économies d'échelle et à la composition favorable du portefeuille de produits. Dans les autres régions d'Asie, la marge sur la VAN de 30,5 % était en hausse de 2,8 points de pourcentage en comparaison de celle du T2 2017, ce qui s'explique par les mesures prises à l'égard des produits pour améliorer les marges et par les économies d'échelle.

## Canada

### Faits saillants

Au T2 2018, nous avons lancé un nouveau produit d'assurance vie entière avec participation, et nous sommes convaincus que ce produit se taillera une place sur le marché, étant donné que les produits d'assurance vie entière représentent plus de la moitié des affaires nouvelles dans le segment de l'assurance vie individuelle du secteur canadien. Nous avons continué d'investir dans la modernisation de notre entreprise, et sommes devenus la première société d'assurance vie canadienne à effectuer la tarification par voie de l'intelligence artificielle, de manière à accroître l'efficacité et à réduire les délais de réponse aux clients. Au cours du trimestre, nous avons également annoncé des initiatives visant à convertir au numérique et à regrouper un certain nombre de nos fonctions administratives, à optimiser l'espace utilisé par notre siège social et à réorienter l'expérience client pour qu'elle soit adaptée aux moments importants de la vie.

### Résultat

Le résultat net attribué aux actionnaires s'est établi à 510 millions de dollars au T2 2018, en regard de 23 millions de dollars au T2 2017, et le résultat tiré des activités de base s'est fixé à 403 millions de dollars au T2 2018, en comparaison de 278 millions de dollars au T2 2017. Les éléments exclus du résultat tiré des activités de base correspondent à un profit net de 107 millions de dollars au T2 2018, comparativement à une charge nette de 255 millions de dollars au T2 2017.

Le résultat tiré des activités de base a augmenté de 125 millions de dollars, ou 45 %, par rapport à celui du T2 2017, ce qui témoigne des résultats techniques favorables de 46 millions de dollars dans nos activités d'assurance collective en regard de résultats techniques défavorables au T2 2017, de la reprise de provisions pour positions fiscales incertaines pour une année antérieure de 48 millions de dollars et de la hausse des marges sur les affaires nouvelles dans le secteur d'assurance individuelle attribuable aux mesures de tarification prises à la fin de 2017.

Au T2 2018, le profit net au titre des éléments exclus du résultat tiré des activités de base était principalement lié aux profits de 83 millions de dollars sur les résultats techniques favorables liés aux placements. Au T2 2017, la charge nette susmentionnée était liée essentiellement à l'incidence directe des marchés.

Le résultat net attribué aux actionnaires depuis le début de l'exercice 2018 s'est chiffré à 969 millions de dollars, en comparaison de 151 millions de dollars pour la période correspondante de 2017, et le résultat tiré des activités de base depuis le début de l'exercice 2018 s'est fixé à 693 millions de dollars par rapport à 533 millions de dollars pour la période correspondante de 2017. L'augmentation de 160 millions de dollars du résultat tiré des activités de base pour le premier semestre de l'exercice 2018 découle de facteurs semblables à ceux mentionnés précédemment. Les éléments exclus du résultat tiré des activités de base depuis le début de l'exercice correspondaient à un profit net de 276 millions de dollars pour le premier semestre de l'exercice 2018 et à une charge nette de 382 millions de dollars pour la période correspondante de 2017. Ces éléments sont décrits à la rubrique « Rendement et mesures non conformes aux PCGR » ci-après.

### Souscriptions

Les **souscriptions d'EPA** ont atteint 198 millions de dollars au T2 2018, une baisse de 326 millions de dollars en regard de celles du T2 2017 attribuable à la non-récurrence d'une souscription d'assurance collective pour un groupe de grande taille au cours de l'exercice précédent. Les souscriptions d'EPA depuis le début de l'exercice 2018 ont atteint 488 millions de dollars, soit 411 millions de dollars de moins qu'à la période correspondante de 2017. La souscription d'assurance collective pour un groupe de grande taille a également eu une incidence sur la variation des souscriptions pour le semestre.

- Les souscriptions d'EPA de produits d'assurance individuelle ont reculé de 4 millions de dollars, ou 6 %, au T2 2018 par rapport à celles du T2 2017, pour atteindre 63 millions de dollars, du fait en grande partie de l'incidence des mesures de tarification prises en 2017 pour améliorer la rentabilité.
- Les souscriptions d'EPA du secteur de l'assurance collective se sont établies à 82 millions de dollars au T2 2018, une baisse de 309 millions de dollars, ou 79 %, par rapport à celles du T2 2017, attribuable à la non-récurrence d'une souscription d'un régime pour un groupe de grande taille au cours de l'exercice précédent.
- Les souscriptions d'EPA de contrats de rente ont atteint 53 millions de dollars au T2 2018, une baisse de 13 millions de dollars, ou 20 %, par rapport à celles du T2 2017, en raison des mesures prises pour reléguer au second plan nos produits de fonds distincts<sup>1</sup> à risque plus élevé. Nous mettons l'accent sur la croissance des produits de fonds distincts à risque moindre qui, au T2 2018, représentaient 73 % des souscriptions d'EPA de contrats de rente.

---

<sup>1</sup> Les produits de fonds distincts sont assortis de garanties. Ces produits sont également désignés sous le nom de contrats de rente à capital variable.

Les actifs prêtables nets moyens de la Banque Manuvie se sont établis à 21,0 milliards de dollars au 30 juin 2018, une hausse de 0,7 milliard de dollars, ou 3 %, en comparaison de ceux au 31 décembre 2017.

## États-Unis

### Faits saillants

Aux États-Unis, nous avons amélioré davantage nos produits d'assurance comportementale en lançant l'initiative HealthyMind, une composante de notre produit Vitality qui récompense les clients qui pratiquent la méditation et des activités propices au sommeil. Nous avons également réalisé des progrès au chapitre de l'optimisation de notre portefeuille en lançant le programme pluriannuel d'impartition des TI communiqué en mai, et en annonçant la vente de Signator Investors, notre courtier en valeurs mobilières en propriété exclusive. La caractéristique Vitality de John Hancock a généré les souscriptions trimestrielles les plus élevées depuis sa création, soit 20 millions de dollars américains.

### Résultat

En dollars américains, la monnaie fonctionnelle du secteur, le résultat net attribué aux actionnaires du T2 2018 s'est établi à 488 millions de dollars américains, en comparaison de 507 millions de dollars américains au T2 2017, le résultat tiré des activités de base a été de 353 millions de dollars américains au T2 2018, en regard de 267 millions de dollars américains au T2 2017, et les éléments exclus du résultat tiré des activités de base constituaient un profit net de 135 millions de dollars américains au T2 2018, contre un profit net de 240 millions de dollars américains au T2 2017.

L'augmentation de 86 millions de dollars américains du résultat tiré des activités de base tient compte d'un montant de 43 millions de dollars américains lié à la diminution des taux d'imposition aux États-Unis, de la baisse des charges liées aux résultats techniques et du recul de l'amortissement des coûts d'acquisition différés de nos activités traditionnelles de contrats de rente à capital variable, contrebalancés en partie par l'incidence des volumes de souscriptions moins élevés et des modifications à la composition du portefeuille de produits. Les résultats techniques de nos activités d'assurance soins de longue durée ont eu une incidence neutre au T2 2018.

Le profit net compris dans les éléments exclus du résultat tiré des activités de base a diminué de 105 millions de dollars américains au T2 2018 par rapport à celui du T2 2017, du fait principalement des pertes au titre des résultats techniques liés aux placements subies au T2 2018, en comparaison de profits au T2 2017, contrebalancées en partie par la hausse des profits découlant de l'incidence directe des marchés au T2 2018 par rapport à ceux du T2 2017.

Le résultat net attribué aux actionnaires depuis le début de l'exercice 2018 s'est chiffré à 913 millions de dollars américains, en comparaison de 1 031 millions de dollars américains pour la période correspondante de 2017, et le résultat tiré des activités de base depuis le début de l'exercice 2018 s'est fixé à 694 millions de dollars américains par rapport à 600 millions de dollars américains pour la période correspondante de 2017. La hausse de 94 millions de dollars américains au premier semestre de 2018 du résultat tiré des activités de base découle de l'incidence favorable de la baisse des taux d'imposition aux États-Unis, des résultats techniques favorables, d'un profit lié à un élément historique de réassurance de rentes et de la baisse de l'amortissement des coûts d'acquisition différés des activités traditionnelles de contrats de rente à capital variable, contrebalancés en partie par l'incidence de la baisse des volumes de souscriptions et des modifications apportées à la composition du portefeuille de produits. Les résultats techniques depuis le début de l'exercice 2018 correspondaient à un léger profit. Les éléments exclus du résultat tiré des activités de base depuis le début de l'exercice correspondaient à un profit net de 219 millions de dollars américains et à un profit net de 431 millions de dollars américains pour la période correspondante de 2017. Ces éléments sont décrits à la rubrique « Rendement et mesures non conformes aux PCGR » ci-après.

### Souscriptions

Les **souscriptions d'EPA** de 99 millions de dollars américains pour le T2 2018 étaient en baisse de 20 % en regard de celles du T2 2017, du fait principalement de la diminution des souscriptions de produits d'assurance vie International UL au T2 2018, qui continuent de subir l'incidence de l'accroissement des pressions concurrentielles, tandis que les souscriptions du T2 2017 avaient été inhabituellement élevées en prévision des augmentations de tarifs. Les souscriptions à l'échelle nationale ont reculé de 2 % seulement, étant donné que les souscriptions trimestrielles records de produits assortis de la caractéristique Vitality de John Hancock ont eu un effet positif sur de nombreux produits au T2 2018. Les souscriptions depuis le début de l'exercice 2018, qui se sont établies à 189 millions de dollars américains, étaient en baisse de 20 % par rapport à celles de la période correspondante de 2017, en raison surtout de la diminution des souscriptions de produits d'assurance vie International UL et d'assurance vie universelle à capital variable.

## Gestion de patrimoine et d'actifs, Monde

### Faits saillants

Au T2 2018, le résultat tiré des activités de base a considérablement augmenté dans toutes les régions. Nous avons lancé avec succès un fonds d'infrastructures aux États-Unis grâce à des engagements de financement d'environ 2 milliards de dollars américains, qui donne aux investisseurs tiers l'accès à des investissements ou des co-investissements de capitaux privés dans le secteur des infrastructures aux États-Unis. De plus, notre fiducie de placement immobilier américaine à Singapour a fait l'acquisition de deux immeubles de bureaux américains en juin, qui ont généré des apports additionnels au cours du trimestre.

Les actifs gérés et administrés du secteur Gestion de patrimoine et d'actifs, Monde se sont établis à 640 milliards de dollars au 30 juin 2018, une hausse de 1 % par rapport à ceux au 31 décembre 2017 attribuable aux apports nets positifs depuis le début de l'exercice de 10,1 milliards de dollars, et une augmentation de 9 % en comparaison de ceux au 30 juin 2017 découlant des rendements de placement favorables et des apports nets positifs. Le secteur Gestion de patrimoine et d'actifs, Monde gère également des actifs de 187 milliards de dollars pour le compte des autres secteurs à présenter de la Société et, compte tenu de ces actifs gérés, les actifs gérés et administrés par le secteur Gestion de patrimoine et d'actifs, Monde ont atteint 827 milliards de dollars au 30 juin 2018.

### Résultat

Le résultat net attribué aux actionnaires s'est établi à 233 millions de dollars au T2 2018, en regard de 201 millions de dollars au T2 2017, et le résultat tiré des activités de base s'est fixé à 239 millions de dollars au T2 2018, en comparaison de 214 millions de dollars au T2 2017. Les éléments exclus du résultat tiré des activités de base liés aux coûts d'intégration de nos activités au Canada représentaient une charge nette de 6 millions de dollars au T2 2018, en regard d'une charge nette de 13 millions de dollars au T2 2017.

Au T2 2018, le résultat tiré des activités de base a progressé de 15 % par rapport à celui du T2 2017, ce qui s'explique par la hausse des produits d'honoraires sur la moyenne plus élevée des actifs et un montant de 16 millions de dollars attribuable à la diminution des taux d'imposition aux États-Unis, contrebalancés en partie par l'augmentation des charges découlant de la non-réurrence d'un ajustement favorable des charges de 22 millions de dollars (14 millions de dollars après impôts) au T2 2017 en lien avec le calendrier des charges de rémunération.

Le BAIIA tiré des activités de base<sup>1</sup> s'est fixé à 370 millions de dollars au T2 2018, une hausse de 1 % par rapport à celui du T2 2017, ce qui s'explique par la hausse des produits d'honoraires, contrebalancée en partie par l'augmentation des charges susmentionnée.

Le résultat net attribué aux actionnaires depuis le début de l'exercice 2018 a atteint 456 millions de dollars, comparativement à 376 millions de dollars pour la période correspondante de l'exercice 2017. Pour le premier semestre de l'exercice 2018, le résultat tiré des activités de base de 466 millions de dollars a augmenté de 20 % par rapport à celui de la période correspondante de 2017. L'augmentation reflète la hausse des produits d'honoraires sur la moyenne plus élevée des actifs et la diminution des taux d'imposition aux États-Unis, contrebalancées en partie par l'augmentation des charges compte tenu de l'ajustement favorable apporté au T2 2017 mentionné précédemment. Les éléments exclus du résultat tiré des activités de base depuis le début de l'exercice correspondaient à une charge nette de 10 millions de dollars depuis le début de l'exercice 2018 et à une charge nette de 26 millions de dollars pour la période correspondante de 2017. Ces éléments sont décrits à la rubrique « Rendement et mesures non conformes aux PCGR » ci-après.

Depuis le début de l'exercice 2018, le BAIIA tiré des activités de base a été de 730 millions de dollars, en hausse de 5 % comparativement au BAIIA tiré des activités de base de la période correspondante de 2017. L'augmentation découle de la hausse des produits d'honoraires sur la moyenne plus élevée des actifs, contrebalancée en partie par l'augmentation des charges susmentionnée.

---

<sup>1</sup> Le résultat tiré des activités de base avant intérêts, impôts et amortissements (« BAIIA tiré des activités de base ») est une mesure non conforme aux PCGR.

## Apports bruts et apports nets

Comme il est mentionné ci-dessus, les apports bruts ont atteint 29,1 milliards de dollars au T2 2018, une baisse de 2 % par rapport à ceux du T2 2017, et les apports nets ont été de 0,1 milliard de dollars au T2 2018, une diminution de 5,8 milliards de dollars en regard des apports nets du T2 2017. Les apports bruts depuis le début de l'exercice 2018 de 65,6 milliards de dollars étaient de 7 % plus élevés que ceux de la période correspondante de 2017, et les apports nets de 10,1 milliards de dollars depuis le début de l'exercice 2018 étaient comparables à ceux de la période correspondante de 2017. Les résultats par région se présentaient comme suit :

### Activités de gestion de patrimoine et d'actifs en Asie

- En Asie, les apports bruts ont totalisé 5,8 milliards de dollars au T2 2018, une baisse de 13 % en regard des apports bruts du T2 2017, attribuable au recul des souscriptions de fonds communs de placement en Chine continentale et aux souscriptions de plusieurs régimes de retraite pour des groupes de grande taille au T2 2017 en Indonésie, contrebalancés en partie par la hausse des apports bruts dans les activités de gestion d'actifs pour les clients institutionnels, notamment dans la fiducie de placement immobilier américaine à Singapour. Les apports bruts depuis le début de l'exercice 2018, de 13,2 milliards de dollars, étaient de 9 % plus élevés que ceux de la période correspondante de 2017.
- Les apports nets se sont chiffrés à 1,6 milliard de dollars au T2 2018, en comparaison d'apports nets de 1,5 milliard de dollars au T2 2017, en raison de la baisse des rachats dans les activités de gestion d'actifs pour les particuliers et les clients institutionnels, contrebalancée en partie par le recul des apports bruts susmentionné. Les apports nets depuis le début de l'exercice 2018, de 3,6 milliards de dollars, étaient de 1,1 milliard de dollars plus élevés que ceux de la période correspondante de 2017.

### Activités de gestion de patrimoine et d'actifs au Canada

- Au Canada, les apports bruts se sont fixés à 5,5 milliards de dollars au T2 2018, une augmentation de 12 % par rapport à ceux du T2 2017 attribuable aux souscriptions de plusieurs fonds d'actions et de titres à revenu fixe et soutenue par le succès des campagnes de marketing des produits destinés aux particuliers ainsi que par les souscriptions et les dépôts récurrents dans le secteur des régimes de retraite. Ces facteurs ont été annulés en partie par le financement d'un mandat de gestion de titres à revenu fixe à hauteur de 0,8 milliard de dollars au T2 2017. Les apports bruts depuis le début de l'exercice 2018, de 13,5 milliards de dollars, étaient plus élevés de 2,6 milliards de dollars, ou 24 %, que ceux de la période correspondante de 2017.
- Les apports nets de 0,7 milliard de dollars du T2 2018 se comparaient à ceux du T2 2017, étant donné que la hausse des apports bruts susmentionnée a été contrebalancée par l'augmentation des rachats dans les produits destinés aux particuliers. Les apports nets depuis le début de l'exercice 2018, de 4,2 milliards de dollars, étaient de 2,1 milliards de dollars plus élevés que ceux de la période correspondante de 2017.

### Activités de gestion de patrimoine et d'actifs aux États-Unis

- Aux États-Unis, les apports bruts ont totalisé 17,8 milliards de dollars au T2 2018, une baisse de 1 % en regard de ceux du T2 2017 imputable à la répartition modèle moindre dans des fonds institutionnels ainsi qu'à la diminution des souscriptions de fonds de titres à revenu fixe dans les activités de gestion d'actifs pour des particuliers, contrebalancées en partie par le succès du lancement du John Hancock Infrastructure Fund dans les activités de gestion d'actifs pour des clients institutionnels et l'accroissement des apports bruts dans les régimes de retraite. Les apports bruts depuis le début de l'exercice 2018, de 38,8 milliards de dollars, étaient de 2 % plus élevés que ceux de la période correspondante de 2017.
- Les apports nets se sont chiffrés à un montant négatif de 2,2 milliards de dollars au T2 2018, en comparaison des apports nets positifs de 3,7 milliards de dollars au T2 2017, en raison du rachat de trois régimes de retraite pour des groupes de grande taille et de la diminution des apports bruts dans les activités de gestion d'actifs pour les particuliers. Les apports nets depuis le début de l'exercice 2018 de 2,3 milliards de dollars étaient de 3,6 milliards de dollars plus bas que ceux de la période correspondante de 2017.

## Services généraux et autres

### Résultat

Le secteur Services généraux et autres a présenté une perte nette imputée aux actionnaires de 474 millions de dollars au T2 2018, contre une perte nette imputée aux actionnaires de 159 millions de dollars au T2 2017. La perte découlant des activités de base s'est chiffrée à 73 millions de dollars au T2 2018, contre une perte découlant des activités de base de 27 millions de dollars au T2 2017, et les éléments exclus de la perte découlant des activités de base constituaient une charge nette de 401 millions de dollars au T2 2018, contre une charge nette de 132 millions de dollars au T2 2017.

L'augmentation de 46 millions de dollars de la perte découlant des activités de base s'explique essentiellement par une baisse de 50 millions de dollars des profits sur les placements liés aux activités de base (profits de 104 millions de dollars au T2 2018 et profit de 154 millions de dollars au T2 2017) et une incidence défavorable de 15 millions de dollars découlant de la diminution des taux d'imposition aux États-Unis, contrebalancées en partie par la hausse des revenus nets liés aux placements.

Les éléments exclus de la perte découlant des activités de base correspondaient à une charge nette de 401 millions de dollars au T2 2018, compte tenu d'un montant de 104 millions de dollars reclassé dans les profits sur les placements liés aux activités de base, des frais de restructuration de 200 millions de dollars, d'un montant de 85 millions de dollars lié aux pertes nettes réalisées sur les obligations DV et d'autres charges liées à l'incidence directe des marchés.

Depuis le début de l'exercice 2018, la perte nette imputée aux actionnaires a été de 770 millions de dollars, comparativement à une perte nette imputée aux actionnaires de 350 millions de dollars pour la période correspondante de 2017. Depuis le début de l'exercice 2018, la perte découlant des activités de base a été de 146 millions de dollars, comparativement à une perte de 167 millions de dollars pour la période correspondante de 2017. L'écart favorable de 21 millions de dollars de la perte découlant des activités de base pour le premier semestre est attribuable à la hausse des revenus nets liés aux placements contrebalancée en partie par l'incidence découlant de la diminution des taux d'imposition aux États-Unis. Les éléments exclus de la perte découlant des activités de base depuis le début de l'exercice correspondaient à une charge nette de 624 millions de dollars depuis le début de l'exercice 2018, comparativement à une charge nette de 183 millions de dollars pour la période correspondante de 2017. Un montant de 200 millions de dollars de l'écart défavorable des éléments exclus de la perte découlant des activités de base de 441 millions de dollars était lié aux frais de restructuration. Le montant résiduel de l'écart découle principalement de la hausse des pertes nettes réalisées sur les obligations DV et d'une charge nette attribuable à l'incidence directe des marchés.

### AUTRES ÉLÉMENTS

La Société a également annoncé aujourd'hui que le conseil d'administration a approuvé un dividende trimestriel de 22 cents par action ordinaire de Manuvie, payable au plus tôt le 19 septembre 2018 aux actionnaires inscrits en date du 21 août 2018 à la clôture des marchés. Les participants aux régimes de réinvestissement des dividendes et d'achat d'actions de la Société au Canada et aux États-Unis recevront des actions ordinaires achetées sur le marché libre à un prix fondé sur le coût réel moyen d'achat des actions, sans escompte.

### Prix et distinctions

Des dirigeants de Manuvie, Christine Helsdon Tekker, directrice générale et chef, Titres de créances canadiens, et Bernard Letendre, chef, Gestion de patrimoine et d'actifs, Canada et président et chef de la direction, Investissements Manuvie, ont été reconnus parmi les champions du changement 2018 à l'occasion du gala Watershed du réseau Women in Capital Markets (WCM). Les champions du changement sont des leaders en matière de diversité qui contribuent à l'avancement des femmes au sein des marchés des capitaux du Canada.

John Hancock a reçu de multiples prix Stevie à la remise des American Business Awards de 2018, dont un Grand Stevie. John Hancock a aussi remporté deux prix du public, quatre prix Or et quatre prix Bronze. La Société a remporté ces prix dans diverses catégories, comme Customer Service Team of the Year, Support Team of the Year et Customer Service Department of the Year.

Manuvie a reçu l'or dans la catégorie Société d'assurance ainsi que dans la catégorie Caisse de retraite de prévoyance à la remise annuelle des Trusted Brand Awards du magazine Reader's Digest de 2018, à Hong Kong. Cette année, on a demandé à quelque 8 000 consommateurs d'évaluer des marques selon six critères qualitatifs.

Manuvie a reçu le prix Best Life Insurance Brand au Vietnam en 2018 décerné par le magazine Global Brands (Royaume-Uni) pour son engagement exceptionnel en matière d'innovation, de qualité du service à la clientèle, d'activités de gestion de la marque et du rendement de l'entreprise au pays.

## Remarques

La Société Financière Manuvie tiendra une conférence téléphonique sur ses résultats financiers du deuxième trimestre le 9 août 2018 à 8 h (HE). Pour participer à la conférence, composez le 416 340-8530 s'il s'agit d'un appel local ou international, ou le 1 800 769-8320 sans frais en Amérique du Nord. Veuillez téléphoner dix minutes avant le début de la conférence. Vous devrez donner votre nom ainsi que le nom de l'entreprise que vous représentez. Il sera aussi possible d'écouter l'enregistrement de la conférence téléphonique à partir de 11 h (HE), le 9 août 2018 et jusqu'au 23 août 2018, en appelant au 905 694-9451 ou au 1 800 408-3053 (code 8900332#).

La conférence téléphonique sera aussi diffusée en direct sur le site Web de Manuvie à compter de 8 h (HE) le 9 août 2018 à l'adresse [www.manuvie.com/rapportstrimestriels](http://www.manuvie.com/rapportstrimestriels). Vous pourrez accéder à l'enregistrement de la conférence à la même adresse après la conférence téléphonique.

Les données statistiques du deuxième trimestre de 2018 sont aussi disponibles sur le site Web de Manuvie à l'adresse [www.manuvie.com/rapportstrimestriels](http://www.manuvie.com/rapportstrimestriels).

### Communications avec les médias

Sean B. Pasternak  
416 852-2745  
[sean\\_pasternak@manulife.com](mailto:sean_pasternak@manulife.com)

### Relations avec les investisseurs

Robert Veloso  
416 852-8982  
[robert\\_veloso@manulife.com](mailto:robert_veloso@manulife.com)

## Faits saillants financiers

(en millions de dollars, à moins d'indication contraire, non audité)	Résultats trimestriels			Cumul de l'exercice	
	T2 2018	T1 2018	T2 2017	2018	2017
<b>Résultat net attribué aux actionnaires</b>	<b>1 262 \$</b>	<b>1 372 \$</b>	<b>1 255 \$</b>	<b>2 634 \$</b>	<b>2 605 \$</b>
Dividendes sur actions privilégiées	(44)	(39)	(39)	(83)	(80)
<b>Résultat net attribué aux porteurs d'actions ordinaires</b>	<b>1 218 \$</b>	<b>1 333 \$</b>	<b>1 216 \$</b>	<b>2 551 \$</b>	<b>2 525 \$</b>
<b>Résultat tiré des activités de base<sup>1</sup></b>	<b>1 431 \$</b>	<b>1 303 \$</b>	<b>1 174 \$</b>	<b>2 734 \$</b>	<b>2 275 \$</b>
Résultat de base par action ordinaire (\$)	0,61 \$	0,67 \$	0,62 \$	1,29 \$	1,28 \$
Résultat dilué par action ordinaire (\$)	0,61 \$	0,67 \$	0,61 \$	1,28 \$	1,27 \$
Résultat tiré des activités de base dilué par action ordinaire (\$) <sup>1</sup>	0,70 \$	0,64 \$	0,57 \$	1,33 \$	1,11 \$
Rendement des capitaux propres attribuables aux porteurs d'actions ordinaires (« RCP »)	12,3 %	14,1 %	12,4 %	13,2 %	13,0 %
RCP tiré des activités de base <sup>1</sup>	14,0 %	13,4 %	11,5 %	13,7 %	11,3 %
Souscriptions <sup>1</sup>					
Souscriptions d'équivalents primes annualisées	1 245 \$	1 387 \$	1 612 \$	2 632 \$	3 157 \$
Apports bruts des activités de gestion de patrimoine et d'actifs	29 102 \$	36 466 \$	30 343 \$	65 568 \$	62 702 \$
Apports nets des activités de gestion de patrimoine et d'actifs	92 \$	9 977 \$	5 854 \$	10 069 \$	10 457 \$
Valeur des affaires nouvelles <sup>1</sup>	411 \$	384 \$	338 \$	795 \$	724 \$
Primes et dépôts <sup>1</sup>					
Assurance	11 718 \$	11 603 \$	10 784 \$	23 321 \$	21 489 \$
Gestion de patrimoine et d'actifs	29 102 \$	36 466 \$	30 343 \$	65 568 \$	62 702 \$
Services généraux et autres	24 \$	23 \$	22 \$	47 \$	43 \$
Actifs gérés et administrés (en milliards de dollars) <sup>1</sup>	1 118 \$	1 098 \$	1 041 \$	1 118 \$	1 041 \$
Fonds propres (en milliards de dollars) <sup>1</sup>	54,3 \$	52,5 \$	52,0 \$	54,3 \$	52,0 \$
Ratio du TSAV de Manufacturers	132 %	129 %	-	132 %	-
Ratio du MPRCE de Manufacturers	-	-	230 %	-	230 %

<sup>1)</sup> Mesure non conforme aux PCGR.

## Rendement et mesures non conformes aux PCGR

Nous utilisons diverses mesures financières non conformes aux PCGR pour évaluer la performance de la Société dans son ensemble et de chacun de ses secteurs. Une mesure financière est considérée comme une mesure non conforme aux PCGR si elle est présentée autrement que conformément aux principes comptables généralement reconnus utilisés pour les états financiers audités de la Société. Les mesures non conformes aux PCGR mentionnées dans le présent communiqué incluent : le résultat tiré (la perte découlant) des activités de base; le RCP tiré des activités de base; le résultat tiré des activités de base dilué par action ordinaire; le résultat tiré des activités de base avant impôts sur le résultat et amortissements (« BAIIA tiré des activités de base »); les profits tirés des placements liés aux activités de base; le taux de change constant (les mesures présentées selon un taux de change constant comprennent le taux de croissance ou du recul du résultat tiré des activités de base, des souscriptions, des souscriptions d'EPA, des apports bruts, des primes et dépôts, de la valeur des affaires nouvelles, de la marge sur la valeur des affaires nouvelles, du BAIIA tiré des activités de base, des actifs gérés et des actifs gérés et administrés); le ratio d'efficacité; les primes et dépôts; les actifs gérés; les actifs gérés et administrés; les fonds propres; la valeur des affaires nouvelles; la marge sur la valeur des affaires nouvelles; la valeur intrinsèque; les souscriptions; les souscriptions d'EPA; les apports bruts; et les apports nets. Les mesures non conformes aux PCGR n'ont pas de définition normalisée selon les PCGR et, par conséquent, pourraient ne pas être comparables à des mesures semblables utilisées par d'autres émetteurs. Par conséquent, ces mesures ne doivent pas être utilisées seules ou en remplacement d'autres données financières préparées selon les PCGR. Pour plus d'information sur les mesures financières non conformes aux PCGR, y compris celles dont il est fait mention ci-dessus, se reporter à la rubrique « Rendement et mesures non conformes aux PCGR » de notre rapport de gestion du deuxième trimestre de 2018 et de notre rapport de gestion de 2017.

Le tableau qui suit présente le résultat tiré des activités de base ainsi que le résultat net attribué (la perte nette imputée) aux actionnaires des huit derniers trimestres. Tous les montants indiqués reposent sur les nouveaux secteurs à présenter de la Société. Voir la rubrique B1, « Analyse des résultats du deuxième trimestre » du rapport de gestion du deuxième trimestre de 2018 pour plus de précisions sur ces modifications et d'autres modifications à la présentation de l'information financière.

## Total de la Société

(en millions de dollars, non audité)	Résultats trimestriels							
	T2 2018	T1 2018	T4 2017	T3 2017	T2 2017	T1 2017	T4 2016	T3 2016
<b>Total du résultat tiré (de la perte découlant) des activités de base</b>	<b>1 431 \$</b>	<b>1 303 \$</b>	<b>1 205 \$</b>	<b>1 085 \$</b>	<b>1 174 \$</b>	<b>1 101 \$</b>	<b>1 287 \$</b>	<b>996 \$</b>
Éléments visant le rapprochement du résultat tiré (de la perte découlant) des activités de base et du résultat net attribué (de la perte nette imputée) aux actionnaires :								
Résultats techniques liés aux placements exclus du résultat tiré des activités de base	18	-	18	11	138	-	-	280
Incidence directe des marchés des actions et des taux d'intérêt et des obligations au titre des garanties de rente à capital variable (voir les précisions ci-après)	45	50	(68)	47	(37)	267	(1 202)	414
Modifications apportées aux méthodes et hypothèses actuarielles	-	-	(33)	(2)	-	-	(10)	(455)
Charge liée à la décision de modifier la composition du portefeuille d'actifs de nos activités traditionnelles	-	-	(1 032)	-	-	-	-	-
Charge liée à la réforme fiscale aux États-Unis	-	-	(1 777)	-	-	-	-	-
Frais de restructuration	(200)	-	-	-	-	-	-	-
Autres	(32)	19	81	(36)	(20)	(18)	(12)	(118)
<b>Résultat net attribué (perte nette imputée) aux actionnaires</b>	<b>1 262 \$</b>	<b>1 372 \$</b>	<b>(1 606) \$</b>	<b>1 105 \$</b>	<b>1 255 \$</b>	<b>1 350 \$</b>	<b>63 \$</b>	<b>1 117 \$</b>
<b>Autres facteurs liés au marché</b>								
Incidence directe des marchés des actions et des obligations au titre des garanties de rente à capital variable	(26) \$	(187) \$	130 \$	126 \$	55 \$	222 \$	(213) \$	96 \$
Profits (charges) sur la hausse (baisse) des taux de réinvestissement des titres à revenu fixe utilisés dans l'évaluation des provisions mathématiques	175	313	(155)	(22)	(73)	50	(847)	218
Profits (charges) à la vente d'obligations DV et des dérivés détenus dans le secteur Services généraux et autres	(104)	(76)	40	(57)	(19)	(5)	(142)	255
Éléments d'atténuation des risques	-	-	(83)	-	-	-	-	(155)
<b>Incidence directe des marchés des actions et des taux d'intérêt et des obligations au titre des garanties de rente à capital variable</b>	<b>45 \$</b>	<b>50 \$</b>	<b>(68) \$</b>	<b>47 \$</b>	<b>(37) \$</b>	<b>267 \$</b>	<b>(1 202) \$</b>	<b>414 \$</b>

## Asie

(en millions de dollars, non audité)	Résultats trimestriels							
	T2 2018	T1 2018	T4 2017	T3 2017	T2 2017	T1 2017	T4 2016	T3 2016
<b>Résultat tiré (perte découlant) des activités de base du secteur Asie</b>	<b>406 \$</b>	<b>427 \$</b>	<b>372 \$</b>	<b>374 \$</b>	<b>350 \$</b>	<b>357 \$</b>	<b>341 \$</b>	<b>342 \$</b>
Éléments visant le rapprochement du résultat tiré (de la perte découlant) des activités de base et du résultat net attribué (de la perte nette imputée) aux actionnaires :								
Résultats techniques liés aux placements exclus du résultat tiré des activités de base	46	48	62	48	62	69	74	62
Incidence directe des marchés des actions et des taux d'intérêt et des obligations au titre des garanties de rente à capital variable	(86)	(27)	(140)	(62)	96	119	(15)	107
Modifications apportées aux méthodes et hypothèses actuarielles	-	-	5	161	-	-	(38)	(92)
Autres	(3)	-	(39)	-	-	-	(10)	-
<b>Résultat net attribué (perte nette imputée) aux actionnaires</b>	<b>363 \$</b>	<b>448 \$</b>	<b>260 \$</b>	<b>521 \$</b>	<b>508 \$</b>	<b>545 \$</b>	<b>352 \$</b>	<b>419 \$</b>

## Canada

(en millions de dollars, non audité)	Résultats trimestriels							
	T2 2018	T1 2018	T4 2017	T3 2017	T2 2017	T1 2017	T4 2016	T3 2016
<b>Résultat tiré (perte découlant) des activités de base du secteur Canada</b>	<b>403 \$</b>	<b>290 \$</b>	<b>273 \$</b>	<b>403 \$</b>	<b>278 \$</b>	<b>255 \$</b>	<b>308 \$</b>	<b>312 \$</b>
Éléments visant le rapprochement du résultat tiré (de la perte découlant) des activités de base et du résultat net attribué (de la perte nette imputée) aux actionnaires :								
Résultats techniques liés aux placements exclus du résultat tiré des activités de base	83	145	76	(125)	(12)	(38)	17	35
Incidence directe des marchés des actions et des taux d'intérêt et des obligations au titre des garanties de rente à capital variable	13	(60)	(21)	115	(238)	(83)	(266)	59
Modifications apportées aux méthodes et hypothèses actuarielles	-	-	(7)	43	-	-	68	(56)
Charge liée à la décision de modifier la composition du portefeuille d'actifs de nos activités traditionnelles	-	-	(343)	-	-	-	-	-
Autres	11	84	(7)	(4)	(5)	(6)	(11)	(8)
<b>Résultat net attribué (perte nette imputée) aux actionnaires</b>	<b>510 \$</b>	<b>459 \$</b>	<b>(29) \$</b>	<b>432 \$</b>	<b>23 \$</b>	<b>128 \$</b>	<b>116 \$</b>	<b>342 \$</b>

## États-Unis

(en millions de dollars, non audité)	Résultats trimestriels							
	T2 2018	T1 2018	T4 2017	T3 2017	T2 2017	T1 2017	T4 2016	T3 2016
<b>Résultat tiré (perte découlant) des activités de base du secteur États-Unis</b>	<b>456 \$</b>	<b>432 \$</b>	<b>463 \$</b>	<b>346 \$</b>	<b>359 \$</b>	<b>441 \$</b>	<b>387 \$</b>	<b>312 \$</b>
Éléments visant le rapprochement du résultat tiré (de la perte découlant) des activités de base et du résultat net attribué (de la perte nette imputée) aux actionnaires :								
Résultats techniques liés aux placements exclus du résultat tiré des activités de base	(59)	(101)	(33)	181	164	30	97	192
Incidence directe des marchés des actions et des taux d'intérêt et des obligations au titre des garanties de rente à capital variable	267	268	75	50	159	222	(623)	72
Modifications apportées aux méthodes et hypothèses actuarielles	-	-	(31)	(214)	-	-	(39)	(309)
Charge liée à la décision de modifier la composition du portefeuille d'actifs de nos activités traditionnelles	-	-	(689)	-	-	-	-	-
Charge liée à la réforme fiscale aux États-Unis	-	-	(2 822)	-	-	-	-	-
Autres	(34)	(61)	139	(41)	-	-	(18)	(97)
<b>Résultat net attribué (perte nette imputée) aux actionnaires</b>	<b>630 \$</b>	<b>538 \$</b>	<b>(2 898) \$</b>	<b>322 \$</b>	<b>682 \$</b>	<b>693 \$</b>	<b>(196) \$</b>	<b>170 \$</b>

## Gestion de patrimoine et d'actifs, Monde

(en millions de dollars, non audité)	Résultats trimestriels							
	T2 2018	T1 2018	T4 2017	T3 2017	T2 2017	T1 2017	T4 2016	T3 2016
<b>Résultat tiré (perte découlant) des activités de base du secteur Gestion de patrimoine et d'actifs, Monde</b>	<b>239 \$</b>	<b>227 \$</b>	<b>198 \$</b>	<b>216 \$</b>	<b>214 \$</b>	<b>188 \$</b>	<b>186 \$</b>	<b>168 \$</b>
Éléments visant le rapprochement du résultat tiré (de la perte découlant) des activités de base et du résultat net attribué (de la perte nette imputée) aux actionnaires :								
Incidence liée à la réforme fiscale aux États-Unis	-	-	308	-	-	-	-	-
Autres	(6)	(4)	(10)	(10)	(13)	(13)	(14)	(12)
<b>Résultat net attribué (perte nette imputée) aux actionnaires</b>	<b>233 \$</b>	<b>223 \$</b>	<b>496 \$</b>	<b>206 \$</b>	<b>201 \$</b>	<b>175 \$</b>	<b>172 \$</b>	<b>156 \$</b>

## Services généraux et autres

(en millions de dollars, non audité)	Résultats trimestriels							
	T2 2018	T1 2018	T4 2017	T3 2017	T2 2017	T1 2017	T4 2016	T3 2016
<b>Résultat tiré (perte découlant) des activités de base (à l'exclusion des profits sur les placements liés aux activités de base) du secteur Services généraux et autres<sup>1</sup></b>	<b>(177) \$</b>	<b>(169) \$</b>	<b>(201) \$</b>	<b>(354) \$</b>	<b>(181) \$</b>	<b>(186) \$</b>	<b>(115) \$</b>	<b>(155) \$</b>
Profits (pertes) sur les placements liés aux activités de base	104	96	100	100	154	46	180	17
<b>Total du résultat tiré (de la perte découlant) des activités de base</b>	<b>(73)</b>	<b>(73)</b>	<b>(101)</b>	<b>(254)</b>	<b>(27)</b>	<b>(140)</b>	<b>65</b>	<b>(138)</b>
Autres éléments visant le rapprochement du résultat tiré (de la perte découlant) des activités de base et du résultat net attribué (de la perte nette imputée) aux actionnaires :								
Résultats techniques liés aux placements exclus du résultat tiré des activités de base	(52)	(92)	(87)	(92)	(79)	(61)	(187)	(10)
Incidence directe des marchés des actions, des taux d'intérêt et des obligations au titre des garanties de rente à capital variable	(149)	(131)	17	(56)	(53)	9	(298)	175
Modifications apportées aux méthodes et hypothèses actuarielles	-	-	-	8	-	-	-	1
Incidence liée à la réforme fiscale aux États-Unis	-	-	737	-	-	-	-	-
Frais de restructuration	(200)	-	-	-	-	-	-	-
Autres	-	-	(1)	18	-	1	39	-
<b>Résultat net attribué (perte nette imputée) aux actionnaires<sup>1</sup></b>	<b>(474) \$</b>	<b>(296) \$</b>	<b>565 \$</b>	<b>(376) \$</b>	<b>(159) \$</b>	<b>(191) \$</b>	<b>(381) \$</b>	<b>28 \$</b>

<sup>1)</sup> Les résultats du secteur Services généraux et autres comprennent le rendement des actifs auxquels sont adossés les fonds propres, net des sommes affectées aux secteurs d'exploitation.

## Mise en garde au sujet des énoncés prospectifs

De temps à autre, Manuvie fait des énoncés prospectifs verbalement ou par écrit, y compris dans le présent document. En outre, nos représentants peuvent faire des énoncés prospectifs verbalement notamment auprès des analystes, des investisseurs et des médias. Tous ces énoncés sont faits au sens des règles d'exonération des lois provinciales canadiennes sur les valeurs mobilières et de la *Private Securities Litigation Reform Act of 1995* des États-Unis.

Les énoncés prospectifs du présent communiqué comprennent, notamment, des énoncés portant sur les économies annuelles découlant des initiatives de réduction des dépenses annoncées par Manuvie et l'incidence estimée de l'examen annuel des méthodes et hypothèses actuarielles.

Ces énoncés prospectifs portent également, entre autres, sur nos objectifs, nos buts, nos stratégies, nos intentions, nos projets, nos convictions, nos attentes et nos estimations, et se caractérisent habituellement par l'emploi de termes tels « pouvoir », « devoir », « probable », « soupçonner », « perspectives », « s'attendre à », « entendre », « estimer », « prévoir », « croire », « projeter », « objectif », « chercher à », « viser », « continuer », « but », « restituer », « entreprendre » ou « s'efforcer » (ou de leur forme négative) et par l'emploi du conditionnel, ainsi que de mots et expressions semblables, et ils peuvent inclure des énoncés relatifs aux résultats futurs possibles ou présumés de la Société. Bien que, selon nous, les attentes ainsi exprimées soient raisonnables, le lecteur ne devrait pas s'appuyer indûment sur les énoncés prospectifs en raison des incertitudes et des risques inhérents qu'ils supposent, ni les interpréter comme une quelconque confirmation des attentes des marchés ou des analystes.

Les énoncés prospectifs sont fondés sur des hypothèses ou des facteurs importants. Les résultats réels peuvent être très différents des résultats qu'ils expriment explicitement ou implicitement.

Parmi les principaux facteurs susceptibles d'entraîner un écart important entre les résultats réels et les attentes, notons la conjoncture commerciale et économique (notamment le rendement et la volatilité des marchés des actions ainsi que les corrélations entre ces derniers; les taux d'intérêt; les écarts de taux et de swaps; les taux de change; les pertes sur placements et les défaillances; la liquidité du marché et la solvabilité des garants, des réassureurs et des contreparties); les changements apportés aux lois et à la réglementation; les modifications apportées aux normes comptables applicables dans tous les territoires où nous exerçons nos activités; les modifications aux exigences en matière de fonds propres réglementaires; la capacité à mettre en œuvre et à modifier des plans stratégiques; la baisse de nos notes de solvabilité financière ou de crédit; notre capacité à préserver notre réputation; la dépréciation du goodwill ou d'immobilisations incorporelles ou la constitution de provisions à l'égard d'actifs d'impôt différé; l'exactitude des estimations relatives à la morbidité, à la mortalité et aux comportements des titulaires de contrats; l'exactitude des autres estimations utilisées dans l'application des méthodes comptables et actuarielles ainsi que de la valeur intrinsèque; notre capacité à mettre à exécution des stratégies de couverture efficaces et à faire face aux conséquences imprévues découlant de ces stratégies; notre capacité d'obtenir des actifs appropriés au soutien de nos passifs à long terme; le niveau de concurrence et les regroupements; notre capacité de mettre en marché et de distribuer des produits par l'intermédiaire de réseaux de distribution existants et futurs; les passifs imprévus ou les dépréciations d'actifs découlant d'acquisitions et de cessions d'activités; la réalisation de pertes découlant de la vente de placements disponibles à la vente; notre liquidité, y compris la disponibilité du financement nécessaire pour satisfaire aux obligations financières existantes aux dates d'échéance prévues, le cas échéant; les obligations de nantissement de garanties additionnelles; la disponibilité de lettres de crédit afin d'assurer une gestion souple des fonds propres; l'exactitude de l'information reçue de contreparties et la capacité des contreparties à respecter leurs engagements; la disponibilité et le caractère abordable et approprié de la réassurance; les instances judiciaires et réglementaires, y compris les audits fiscaux, les litiges fiscaux ou d'autres instances semblables; notre capacité à adapter les produits et services pour suivre l'évolution du marché; notre capacité à attirer et à maintenir en poste les principaux membres de la direction, employés et agents; l'utilisation et l'interprétation appropriées de modèles complexes ou les défaillances des modèles utilisés; les risques politiques, juridiques, opérationnels et autres liés aux activités de la Société à l'extérieur de l'Amérique du Nord; les acquisitions et notre capacité à les mener à terme, y compris à obtenir le financement par emprunt ou par actions nécessaire; les perturbations et les changements touchant des éléments essentiels du système de la Société ou des infrastructures publiques; les préoccupations environnementales; notre capacité à protéger notre propriété intellectuelle et l'exposition aux recours pour violation; et notre incapacité à retirer des liquidités de nos filiales.

Des renseignements supplémentaires à l'égard des facteurs de risque importants susceptibles d'entraîner un écart notable entre les résultats réels et les attentes exprimées ainsi qu'à l'égard des facteurs et hypothèses importants sur lesquels sont fondés les énoncés prospectifs sont présentés aux rubriques « Gestion du risque », « Facteurs de risque » et « Principales méthodes comptables et actuarielles » du rapport de gestion de notre rapport annuel le plus récent, aux rubriques « Mise à jour de la gestion du risque et des facteurs de risque » et « Principales méthodes comptables et actuarielles » du rapport de gestion de notre rapport intermédiaire le plus récent, à la note intitulée « Gestion du risque » des états financiers consolidés de nos rapports annuel et intermédiaire les plus récents et dans d'autres documents que nous avons déposés auprès des organismes de réglementation des valeurs mobilières au Canada et aux États-Unis.

Les énoncés prospectifs figurant dans le présent document sont, sauf indication contraire, formulés à la date des présentes et présentés dans le but d'aider les investisseurs et autres personnes à comprendre notre situation financière et nos résultats d'exploitation, nos activités futures, de même que nos objectifs et nos priorités stratégiques, et pourraient ne pas se prêter à d'autres fins. Nous ne nous engageons pas à réviser nos énoncés prospectifs, sauf si la loi l'exige.